

Description Fonctionnelle

HI-System



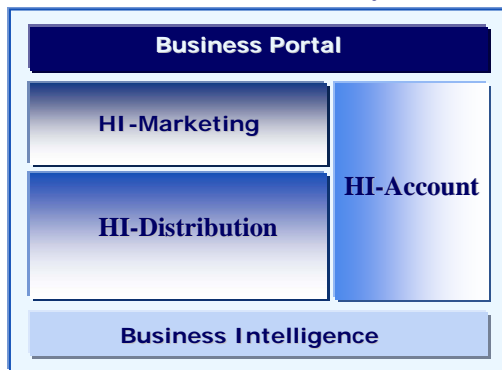
Gestion intégrée pour Moyennes et Grandes entreprises

La solution HI-System est développée, maintenue et supportée par IT Spin Off, société propriétaire du software, et commercialisée en régime d'exclusivité au niveau mondial par Management & Services.

HI-System, traduit et déjà « localisé » pour plusieurs pays européens a été conçu et développé par un groupe de spécialistes d'Europe Occidentale (Benelux) à partir de 1996 et déjà adopté par des dizaines d'entreprises, des secteurs d'activité les plus divers, ainsi que par des filiales de plusieurs multinationales.

Dans un contexte européen de grande compétitivité, savoir faire et modernité, HI-System offre aux entreprises des fonctionnalités complètes, intégrant les « Best practices » de gestion dans les domaines de : Gestion Financière, Distribution et Marketing.

Modules fonctionnels HI-System



HI-Marketing

Gestion des Prospects et des Personnes, gestion des Actions Marketing, Gestion des Business Opportunités et du Follow-up.

HI-Distribution

Gestion complète de l'axe Clients
Gestion complète de l'axe Fournisseurs
Gestion complète des Magasins et des Stocks
Gestion complète des Expéditions
Gestion des Ordres de production avec ou sans nomenclatures.

HI-Account

Comptabilités Générale, Analytique (ABC),
Budgétaire, Engagements, Trésorerie, Immobilisés et Consolidations de Gestion.

Business Intelligence : Analyse et Gestion de Rapports

Business Portal : Accès aux applications via Internet

La solution HI-System se distingue des autres solutions par le fait d'avoir été conçue à partir d'un « plan fonctionnel » et d'une « base de données globale » tenant compte de la couverture fonctionnelle nécessaire aux moyennes et grandes entreprises.

HI-System n'a pas été conçu ni développé à partir de solutions existantes e/ou opportunités de Marché, mais bien à partir d'une forte expérience professionnelle spécialisée, analyse globale des points forts et faibles d'autres solutions ERP existantes e/ou plus anciennes et en utilisant au départ la meilleure technologie.

De cette façon, nous sommes en mesure de vous proposer une solution très complète, facile à installer et à utiliser, complètement orientée vers l'utilisateur, n'obligeant pas à des interventions ponctuelles ou permanentes d'informaticiens.

HI-System incorpore, dès le départ, les plus robustes, fiables et modernes technologies appliquées aux Systèmes d'Information, qui permettent à nos clients la protection de leur investissement :

- Base de données relationnelle : Oracle (SQL Server, DB/2, Sybase)
- Langage de programmation : Orienté Objects (Powerbuilder)
- Système d'Exploitation : Windows 2003/XP (Linux)
- Interface Utilisateur : Standard Windows optimisé (design et couleurs des écrans)

et de très bons temps de réponse dans le traitement Online / Différé ainsi comme le traitement aisé de très grands volumes de données, de transactions et d'informations.

En installant la solution HI-System, chaque société a la possibilité de choisir les modules prioritaires en accord avec ses besoins immédiats, et, par la suite implémenter d'autres modules, certains d'avoir effectué l'investissement adéquat qui permettra sa croissance en toute sécurité et tranquillité.

Orienté vers les Moyennes et Grandes entreprises, HI-System vous permet la Gestion Intégrée des Cycles de Gestion de Marketing, Ventes, Achat, Stock et Production.

Intégré avec la Gestion Financière (HI-Account), HI-System met à portée des entreprises un puissant outil de contrôle des Coûts et Recettes (possibilité de travailler par Activités : Activity Based Costing) facile à utiliser et à implémenter pour une fraction de l'effort et du coût des systèmes ERP traditionnels, parfois incompatibles avec vos réalités et réels besoins.

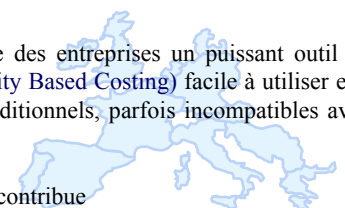
HI-SYSTEM est une solution internationale, déjà traduite en 4 langues, qui contribue pour une plus grande compétitivité et savoir faire des entreprises.

Le groupe ROSSEL, le plus grand groupe de presse belge, utilise HI-System pour sa gestion journalière, au sein d'un réseau informatique disposant de 8 serveurs e près de 200 utilisateurs Online.

HI-System



European software ready for Worldwide business





HI-System

Configuration HI-System

Système Exploitation : Windows (Linux)
Base Données : Oracle (SQL/Server, DB/2, Sybase)
Serveur : PIV ou équivalent
 Mémoire : 1 GB
 Disque : Minimum 1 GB
 (en accord avec volume données)
Poste PC : PIV ou équivalent
 Mémoire : 256 MB
 Disco : 300 Megabytes
Réseau LAN : Ethernet 100 Mbps



Une solution conçue par des financiers et comptables ... pour des financiers et comptables

Activity Based Costing

Imputations analytiques complètement automatiques.

Balances analytiques croisées, avec 3 clics connaissez mieux votre entreprise !

Obtenez une situation financière consolidée en quelques secondes.

Avec HI-Distribution, constatez ... que les inconvénients de votre situation actuelle de gestion Commerciale ont disparu !

Chargez vos camions avec quelques « drag and drop » et contrôlez vos tournées avec quelques « clics » de souris.



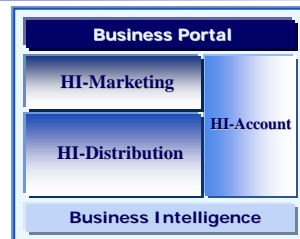
De façon simple, apurez la marge brute de vos productions.

Probablement la seule solution du Marché qui vous permet l'intégration totale entre les « Business Opportunities » et la comptabilisation des factures sans plusieurs saisies de la même information.



Data Sheet – Système complet

Avec un investissement total de plus de 25 années homme, HI-System a évolué depuis 1997 avec 4 actualisations (releases) annuelles, dans 4 langues et législations. Les évolutions du produit sont toujours dictées par les Clientes, organisés en "Users Groups".



Produit	Module	Description
HI-Account	Comptabilité	<ul style="list-style-type: none"> Module de Base, Comptabilité Générale et Tiers Comptabilité Analytique (avec Activity Based Costing)
	Gestion Immobilisés	<ul style="list-style-type: none"> Types Immobilisés, Localisations et Responsables Fiches d'Actifs avec Plans d'Amortissement variables Réalisations d'Actifs, Tableaux Récapitulatifs légaux
	Engagements Client/Fournisseur	<ul style="list-style-type: none"> Commandes de Clients Commandes à Fournisseurs
	Budget	<ul style="list-style-type: none"> Société (Fonctionnement, Investissement, ...) Activités (Projets, Chantiers, ...)
	Trésorerie	<ul style="list-style-type: none"> Opérations et Plan de Trésorerie Gestion de Prêts et Financements Gestion Avancée de Trésorerie
	Consolidations	<ul style="list-style-type: none"> Consolidation de Divisions -> Société / Groupe
HI-Distribution	Business Clients	<ul style="list-style-type: none"> Gestion de Clients et données logistiques Gestion des Demandes, Offres et Contrats
	Commandes Clients	<ul style="list-style-type: none"> Maintenance de Commandes Suivi et Contrôle
	Facturation Clients	<ul style="list-style-type: none"> Proposition de facturation, facturation directe et groupée
	Approvisionnements	<ul style="list-style-type: none"> Gestion de Fournisseurs, données logistiques et articles, Gestion des Demandes de Prix, Offres et Contrats, Réception de Marchandises et Contrôle de Qualité
	Stocks	<ul style="list-style-type: none"> Gestion Magasins, Localisations et Articles, Gestion de Transactions de Stock (plusieurs méthodes), Gestion d'Inventaires cyc
	Expéditions	<ul style="list-style-type: none"> Gestion de Tournées et Moyens de Transport Préparation des livraisons, « Packing », « Loading », Confirmation de Livraison (Mobile) Proposition de Facturation
	Gestion de Ordres de Production	<ul style="list-style-type: none"> Gestion de Nomenclatures (options/variantes/couleurs, ...), Gammes Opératoires, Gestion du Prix de Revient,
Enregistrement des Temps de Production	<ul style="list-style-type: none"> Définition de Temps standard (budget), Saisie de consommations et temps 	
HI-Marketing	Gestion des Relations	<ul style="list-style-type: none"> Identification et classification de Contacts (Personnes, Prospects, Clientes, Entités) Segmentation et Historique de Contacts
	Gestion des Actions	<ul style="list-style-type: none"> Définition d'Actions e Campagnes Segmentation de Contacts, Programmation d'Actions et Campagnes
	Suivi et Contrôle	<ul style="list-style-type: none"> Gestion de « Business Opportunities », Etats et Etapes des « Opportunités » Contrôle du "Pipeline" d'opportunités, Passage d'Opportunité à Commande
Business Intelligence	Business Warehouses	<ul style="list-style-type: none"> Comptabilité G&A, Tiers, Immobilisés, Budgets Gestion Commerciale et Distribution, Consolidations de gestion.
	Reporting & Analysis	<ul style="list-style-type: none"> Reporter, Explorer, Infoview, Interface for Excel
	Administration	<ul style="list-style-type: none"> Designer, Supervisor
Business Portal	Accès via Browser	<ul style="list-style-type: none"> Intranet, Extranet e Internet

M&S Fact Sheet : MS-FS-HIS-V6 - 2004-10-21 - Specifications peuvent changer sans avis préalable.

Management & Services



NCI Business Center
 Culliganlaan, 1b - B-1831 Diegem - BELGIQUE
 Tel : +32(0)2 403 17 91 - Fax : +32(0)2 403 17 88
 Gsm : +32(0) 475 76 81 91
 Email : p.monaco@mgmt-services.com
 URL : www.mgmt-services.com

© Les produits et solutions mentionnés sont propriété de :



Contactez **Management & Services**
 pour une présentation personnalisée de toutes
 Les potentialités de ses solutions et services.